



SAUREN INSTITUTIONAL

Manager-Selektion – Consulting – Asset Management

Welches Investment hat das Potential, Ihren Ansprüchen gerecht zu werden?

Für die Verwaltung Ihrer Assets sind gute Lösungen gefragt. Es gilt, die Investments zu identifizieren, die in der Lage sind, einen nachhaltigen Beitrag zur Wertentwicklung Ihres Portfolios zu leisten und der jeweiligen Aufgabenstellung im Rahmen der Gesamtstrategie gerecht zu werden. Entsprechende Sorgfalt verdient die Suche.

SAUREN INSTITUTIONAL ermöglicht Ihnen mit einem einzigartigen Research-Ansatz, das übliche Procedere der Selektion zu verkürzen und auf effizientem Wege attraktive Managementlösungen ausfindig zu machen, die Ihrem Anforderungsprofil entsprechen.

Der Schlüssel zu überzeugenden Ergebnissen liegt in der Persönlichkeit des Fondsmanagers.

Unserer Überzeugung nach sind historische Performancedaten kaum dazu geeignet, belastbare Prognosen für die Zukunft aufzustellen. Ebenso wie für Publikumsfonds gilt auch für institutionelle Mandate, dass die individuellen Fähigkeiten der Entscheidungsträger der kritische Erfolgsfaktor für zukünftige Wertentwicklungen sind. Der von uns verfolgte Research-Ansatz fokussiert sich daher auf diese entscheidende personenbezogene Ebene und ermöglicht eine fundierte Einschätzung des individuellen Potentials eines Fondsmanagers, ein detailliertes Verständnis der verfolgten Strategien und eine Beurteilung, ob die erzielten Wertentwicklungen sich wiederholen lassen.

In mehreren hundert ausführlichen Einzelgesprächen pro Jahr werden die Analysen immer wieder auf den neuesten Stand gebracht. Wir haben dadurch kontinuierlich direkten Kontakt zu einer Vielzahl hervorragender Fondsmanager in den unterschiedlichsten Marktsegmenten. Viele der Manager beobachten wir seit Jahren sehr aufmerksam und verfügen durch die persönliche Kommunikation über ein tiefgreifendes Verständnis für den Manager und dessen Anlagephilosophie. Auf dieser Basis kann unser Research-Team jederzeit aktuelle und qualifizierte Bewertungen abgeben, die sich unmittelbar für den Selektionsprozess nutzen lassen.

Sauren Institutional steht für zehn Jahre nachgewiesenen Erfolg in der Manager-Selektion.

Im Unterschied zu anderen Anbietern von Fondsanalysen setzen wir unsere Ergebnisse auch in eigenen Portfolioentscheidungen um. Die **SAUREN DACHFONDS** liefern mit ihrer Wertentwicklung seit über 10 Jahren den transparenten Nachweis, dass sich unser einzigartiger Research-Ansatz auszahlt. In den unterschiedlichsten Anlageklassen

und Marktphasen wurde in so gut wie jedem Kalenderjahr ein Mehrwert gegenüber dem jeweiligen Vergleichsindex erzielt. Der Schlüssel zu dieser Konstanz liegt in einer außergewöhnlich hohen Erfolgsquote der Selektion: 75 Prozent der ausgewählten Fondsmanager erzielten nach der Aufnahme ins Portfolio einen Mehrwert gegenüber ihrem Marktindex.

Unser größtes Kapital sind führende Persönlichkeiten.

Die Durchführung und Auswertung qualitativer Fondsmanager-Analysen sowie deren Umsetzung in Portfolio-Strategien erfordern außergewöhnliche Kompetenzen. Die Experten unseres vierköpfigen Research-Teams agieren bereits seit neun Jahren in unveränderter Besetzung zusammen und haben in dieser Zeit ein umfassendes Know-how in der ana-

lytischen Gesprächsführung und der Bewertung von Fondsmanagern gesammelt. Auch zukünftig stehen die Zeichen auf Kontinuität: Alle Mitglieder des Teams sind motiviert, die Zusammenarbeit langfristig fortzusetzen, dem Unternehmen sehr verbunden und auch finanziell beteiligt.



Eckhard Sauren

Unternehmensgründer
und Fondsmanager
Investmentenerfahrung seit 1991

Telefon: 0221 650 50 – 100
E-Mail: e.sauren@sauren.de



Hermann-Josef Hall

Diplom-Kaufmann
Diplom-Informatiker
Investmentenerfahrung seit 1990,
im Unternehmen seit November 1997

Telefon: 0221 650 50 – 132
E-Mail: h.hall@sauren.de



Ansgar Guseck

Diplom-Volkswirt
Investmentenerfahrung seit 1998,
im Unternehmen seit Februar 2000

Telefon: 0221 650 50 – 138
E-Mail: a.guseck@sauren.de



Matthias Weinbeck

Diplom-Kaufmann
Investmentenerfahrung seit 1998,
im Unternehmen seit April 1998

Telefon: 0221 650 50 – 139
E-Mail: m.weinbeck@sauren.de

Die Fähigkeiten von Fondsmanagern bilden seit 1991 den Mittelpunkt unseres Unternehmens.

Die qualitative Analyse und Auswahl erfolversprechender Fondsmanager ist seit der Gründung 1991 der gemeinsame Nenner aller Aktivitäten der **SAUREN-GRUPPE**. 1999 gehörte **SAUREN** zu den ersten Anbietern im neuen Segment der Dachfonds, wenige Jahre später zu den wenigen Unternehmen, die Erfolge mit Dach-Hedgefonds erzielen konnten. Das seit 2002 veröffentlichte qualitative Fondsmanager-Rating mit den **SAUREN** Goldmedaillen hat sich bei vielen Investoren als Anhaltspunkt für Anlageentscheidungen etabliert.

Heute hat die **SAUREN-GRUPPE** mit ihrer einzigartigen personenbezogenen Investmentphilosophie einen festen Platz unter den erfolgreichsten Dachfonds-Managern in Europa. Die **SAUREN DACHFONDS** decken alle wichtigen Segmente sowie verschiedenste Rendite/Risiko-Profile ab und wurden wiederholt für ihre überdurchschnittlichen Ergebnisse ausgezeichnet.

Aus der personenbezogenen Investmentphilosophie ergibt sich ein einzigartiger Research-Ansatz.

Der Name **SAUREN** steht für einen einzigartigen, ebenso innovativen wie bewährten Analyse- und Investmentansatz. Faktoren wie die Anlagephilosophie, die Vernetzung mit Research-Quellen oder die Team-Zusammensetzung werden qualitativ ausgewertet und mit quantitativen Informationen abgeglichen. Neben den individuellen Fähigkeiten des jeweiligen Managers spielt die stetige Beobachtung und Interpretation der Volumen-Rahmenbedingungen eine zentrale Rolle in unserem Analyse-Ansatz, da von diesem Faktor maßgeblich abhängt, wie effektiv das Management sein Potential umsetzen kann.

Jedes Jahr führen unsere Experten ausführliche Gespräche mit über 300 der erfolversprechendsten Fondsmanager weltweit. Mittlerweile fließen die Erfahrungen aus über 4.000 seit 1994 geführten Gesprächen in unsere Bewertungen ein. Zu über 350 der erfolversprechendsten Fondsmanagern, die wir als überdurchschnittlich einschätzen, haben wir detaillierte Informationen aus Einzelgesprächen und internen Analysen in umfassenden Profilen gesammelt. Der unmittelbare Zugriff auf diese umfangreiche Informationsbasis sichert unserem Research-Team einen entscheidenden Vorsprung, wenn es um die richtige Selektion für ein institutionelles Mandat geht. Ohne nennenswerten Vorlauf kann eine erste Auswahl mit vielversprechenden Kandidaten zusammengestellt werden.

Sauren Institutional bietet bewährte Dienstleistungen für höchste Ansprüche.

Neben den **SAUREN DACHFONDS**, die wir institutionellen Anlegern zu gesonderten Konditionen anbieten, stellen unsere institutionellen Dienstleistungen ein wichtiges Leistungsfeld des Unternehmens dar.

Das umfassende Know-how in der qualitativen Fondsmanageranalyse setzen wir insbesondere durch individuelle Consulting-Lösungen für die Fondsselektion um. In diesem Bereich zählen führende deutsche Banken und Versicherungen zu unserem Kundenkreis.

Wenn Portfoliolösungen für ausgewählte Themen oder Regionen gefragt sind, übernehmen wir optional auch das Asset Management oder Sub-Advisory und verwalten Spezialfonds oder Managed Accounts.

SAUREN INSTITUTIONAL steht für Inhalte und Beratungsleistungen, die für professionelle Investoren einen Mehrwert bedeuten. Von unserem Know-how können Sie in allen wichtigen Anlageklassen profitieren: Zu unserem Beratungs- und Analysespektrum gehören insbesondere Managementlösungen im Aktien-, Renten-, Wandelanleihen-, Immobilien-, Hedgefonds- und Absolute-Return-Segment.

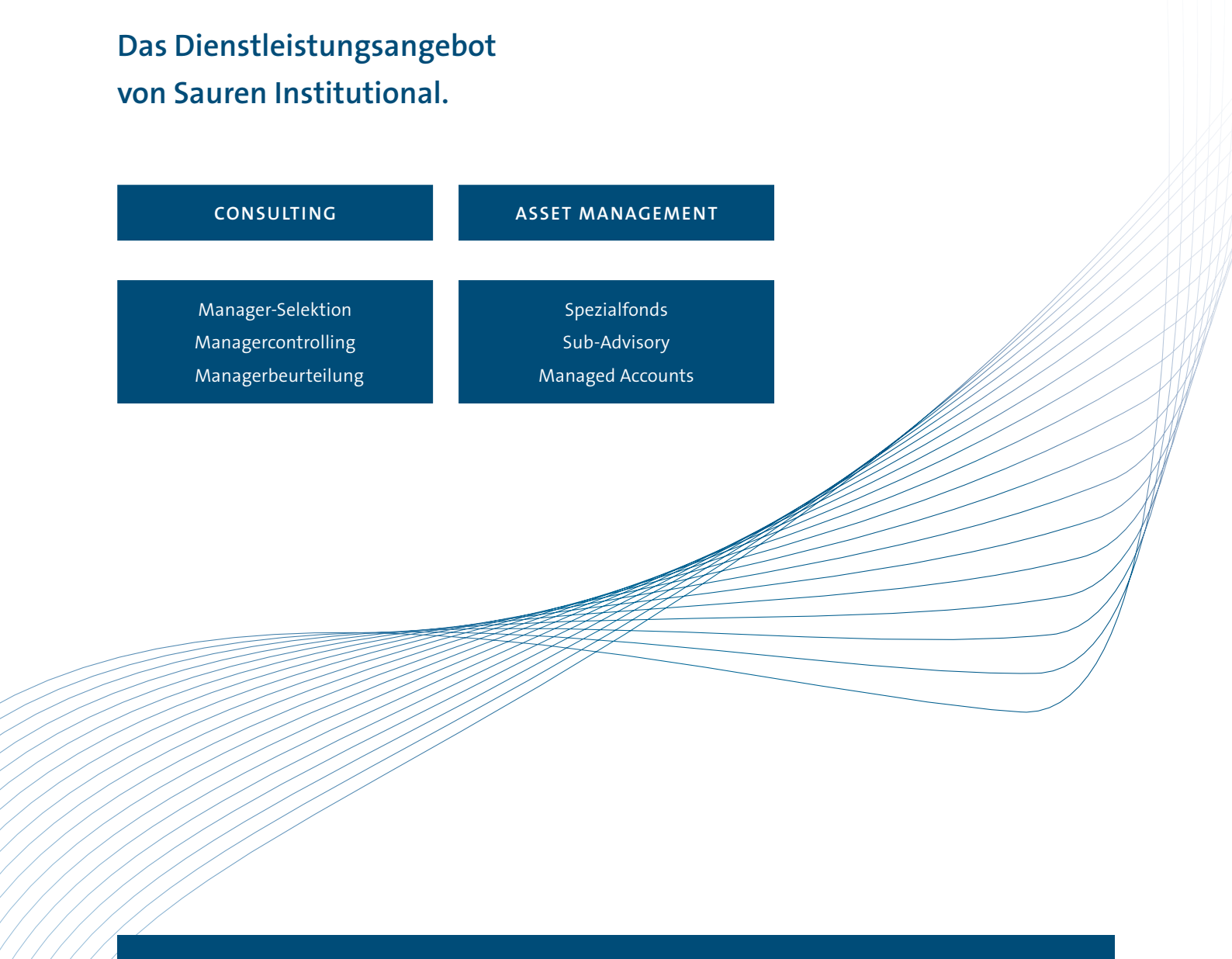
Das Dienstleistungsangebot von Sauren Institutional.

CONSULTING

Manager-Selektion
Managercontrolling
Managerbeurteilung

ASSET MANAGEMENT

Spezialfonds
Sub-Advisory
Managed Accounts



Treten Sie mit uns in einen besonderen Dialog.

Die Kompetenz von **SAUREN INSTITUTIONAL** zeigt sich insbesondere an der Schnittstelle zu Ihnen als Kunden. Ihre persönlichen Ansprechpartner in unserem Unternehmen kennen die Investmentwelt und auch die Perspektive eines institutionellen Anlegers aus eigener, langjähriger Berufserfahrung und sind bereits seit längerem in unserem Unternehmen tätig. Auf ausgeprägte Kompetenz und das tiefgreifende Verständnis für Ihre Anforderungen können Sie sich also in jedem Gespräch verlassen.

Ein wichtiger Beitrag zu effektiven Informationen ist die enge Verbindung zwischen unserem Research-Team und Ihrem Ansprechpartner. Diese gewährleistet, dass alle am Dialog Beteiligten immer über aktuelle und umfassende Informationen verfügen und zusätzliche Fragen auf kürzestem Wege klären können. Wir freuen uns darauf, mit Ihnen in Dialog zu treten.



Peter Buck

Vorstand

Investmenterfahrung seit 1993,
im Unternehmen seit Januar 2004

Telefon: 07141 68890 – 80
E-Mail: p.buck@sauren.de



Heinrich Graff

Vorstand

Investmenterfahrung seit 1988,
im Unternehmen seit Januar 1996

Telefon: 0221 650 50 – 151
E-Mail: h.graff@sauren.de



Bernd Rothenhöfer

Vorstand

Investmenterfahrung seit 1992,
im Unternehmen seit Januar 2005

Telefon: 0151 16723743
E-Mail: b.rothenhoefer@sauren.de

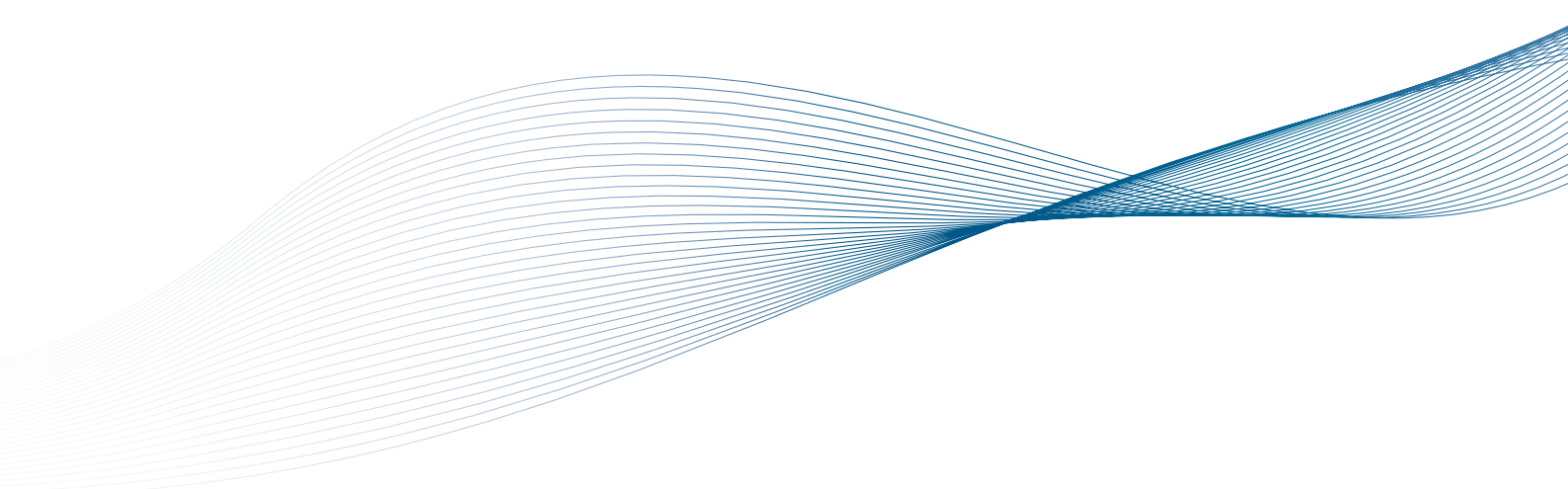


Ansgar Schraud

Head of Wholesale

Investmenterfahrung seit 1989,
im Unternehmen seit Oktober 2007

Telefon: 09305 989673
E-Mail: a.schraud@sauren.de



Spezielle Informationen zu institutionellen Themen.

Ihre Informationsbedürfnisse haben mit denen unserer Dachfonds-Anleger nicht viel gemein. Daher liefern wir Ihnen in einem separaten Bereich der **SAUREN** Internet-Präsenz. Ausführlichere Analysen und Hintergründe aus unserem Research erhalten Sie jedes Quartal in gedruckter Form. Wenn Sie Interesse an unseren Informationen haben, senden Sie bitte eine E-Mail an einen Ihrer vier Ansprechpartner.

Ein lebendiges Netzwerk mit direktem Zugang zu Fondsmanagern.

SAUREN INSTITUTIONAL versteht sich als Verbindungsglied zwischen Ihnen als institutionellem Anleger und erfolgversprechenden Fondsmanagern. Dazu gehört auch, dass wir Plattformen für den direkten Austausch von Informationen schaffen. Ein Beispiel dafür ist die jährliche Verleihung der **SAUREN GOLDEN AWARDS**, bei der unsere institutionellen Kunden die Gelegenheit haben, sich im persönlichen Gespräch mit führenden Fondsmanagern ein eigenes Bild zu machen und aus erster Hand Anregungen für neue Anlageideen zu sammeln.

