

SAUREN GLOBAL DEFENSIV Daten und Fakten

Deutschlands
DACHFONDS-EXPERTEN –
erfolgreich seit 1999

FACTSHEET AUGUST 2010

PROFIL:

- Konservativ ausgerichteter Dachfonds
- Breite Diversifikation über unterschiedliche Anlageklassen innerhalb eines defensiven Gesamtportfolios

STRATEGIE:

- Breite Anlage in überwiegend defensive Fonds: Immobilienfonds, Renten- und Aktienfonds, Absolute-Return-Fonds, Wandelanleihenfonds sowie Hedgefonds
- Fondsauswahl auf Basis der bewährten SAUREN Investmentphilosophie „Wir investieren nicht in Fonds – wir investieren in Fondsmanager“ sowie des Fondsvolumens
- Alpha-Strategie für einen Teil des Dachfondsportfolios

ZIELSETZUNG:

- Gesamtverwaltungslösung für den konservativen Bereich durch breite Diversifikation innerhalb überwiegend konservativ ausgerichteter Anlageklassen
- Positive Wertentwicklung in Euro von über 3 % p. a. bei geringer Schwankungsbreite

RISIKOPROFIL:

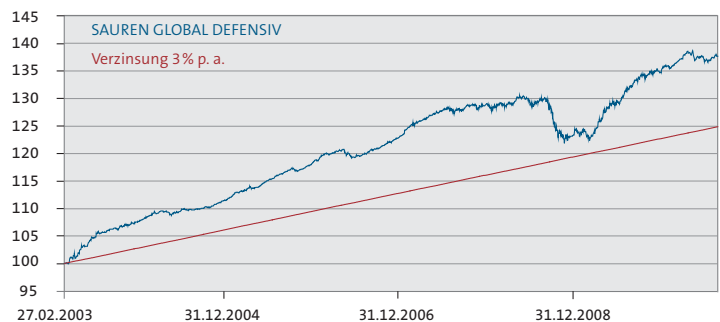


Diese Information dient der Produktwerbung.

TOP POSITIONEN zum 31. August 2010

FONDS	ANTEIL
StarCap Argos	6,1%
GAM Star Global Rates	5,1%
BlueBay Investment Grade LIBOR	4,6%
Templeton Global Total Return Fund	4,2%
Thames River Global Bond Fund	3,1%

WERTENTWICKLUNG* bis zum 31. August 2010



	Jan	Feb	Mär	Apr	Mai	Jun	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Gesamt
2003	---	---	0,9%	1,4%	0,8%	1,6%	0,9%	0,9%	0,4%	0,4%	0,3%	0,4%	7,5%
2004	0,7%	0,4%	0,6%	-0,1%	-0,2%	0,5%	0,1%	0,2%	0,1%	0,2%	0,6%	0,5%	3,6%
2005	0,7%	0,5%	0,4%	0,3%	0,5%	0,8%	0,6%	0,4%	0,6%	-0,3%	0,5%	0,7%	6,0%
2006	0,8%	0,8%	0,0%	0,4%	-0,3%	-0,7%	0,4%	0,6%	0,4%	0,5%	0,4%	0,7%	4,0%
2007	1,2%	1,0%	0,2%	0,5%	0,6%	0,3%	0,2%	-0,1%	0,1%	0,6%	-0,3%	0,3%	4,8%
2008	-0,2%	0,6%	-0,2%	0,4%	0,5%	-0,4%	-0,3%	0,5%	-1,1%	-3,7%	-0,6%	0,4%	-4,3%
2009	0,5%	-0,6%	0,9%	1,5%	1,9%	0,5%	0,9%	1,4%	1,1%	0,0%	0,7%	0,1%	9,3%
2010	0,9%	0,1%	0,9%	0,8%	-0,9%	0,4%	-0,4%	0,5%					2,2%

* Frühere Wertentwicklungen sind kein verlässlicher Indikator für die künftige Wertentwicklung. Die Wertentwicklungsangaben beruhen auf den veröffentlichten Rücknahmepreisen des Dachfonds, welche bereits die auf Fondsebene anfallenden Kosten gemäß Verkaufsprospekt beinhalten. Ausgabeaufschläge werden nicht berücksichtigt. Im Falle der Berücksichtigung der Ausgabeaufschläge würde die Wertentwicklung niedriger ausfallen.

Quelle: eigene Recherche

WIR INVESTIEREN NICHT IN FONDS –
WIR INVESTIEREN IN FONDSMANAGER

FONDSDATEN zum 31. August 2010

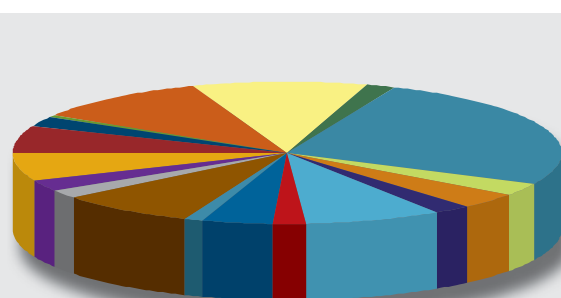
	SAUREN GLOBAL DEFENSIV (Anteilklasse A)	SAUREN GLOBAL DEFENSIV (Anteilklasse D)
Fondsgesellschaft:	Sauren Fonds-Select SICAV	
Fondsmanager:	Eckhard Sauren und Hermann-Josef Hall	
Depotbank:	DZ PRIVATBANK S.A.	
Vertriebsberechtigung:	Erstzulassung in Luxemburg, öffentliche Vertriebsberechtigung in Deutschland	
Fondstyp:	Konservativer vermögensverwaltender Dachfonds, weltweit in Aktien-, Renten-, Wandelanleihen-, Immobilien- und Absolute-Return-Fonds anlegend	
Anlageklasse:	Konservativer Dachfonds	
Risikoklasse:	konservativ	
Fondswährung:	Euro	
Auflagedatum:	27. Februar 2003	11. Oktober 2007
WKN:	214466	A0MYJG
ISIN:	LU0163675910	LU0313459959
Fondsvolumen:	1.292,64 Mio. Euro	
Rücknahmepreis:	13,76 Euro	10,31 Euro
Ausgabeaufschlag:	3 %	
Fondsmanagementvergütung:	0,45 % p. a.	
Vertriebsstellenvergütung ¹ :	0,35 % p. a.	
Performance-Fee ² :	10 % ab 3 % Wertzuwachs p. a.	
Total Expense Ratio (TER)/ Gesamtkostenquote:	0,90 % (Stand 31. Dezember 2009)	0,91 % (Stand 31. Dezember 2009)
Verwendung der Erträge ³ :	Thesaurierung	Ausschüttung
Mindestanlage:	keine	

¹ Bestandspflegeprovisionen der Zielfonds fließen dem jeweiligen Teilfondsvermögen zu.

² In einem Geschäftsjahr netto erzielte Wertminderungen oder Wertzuwächse unter 3 % p. a. werden auf das folgende Geschäftsjahr zum Zwecke der Berechnung der Performance-Fee vorgetragen. Erst wenn diese vollständig ausgeglichen sind, fällt die Performance-Fee wieder an. Die geschilderte Berechnungsmethodik unter Berücksichtigung von Mittelzu- und -abflüssen kann dazu führen, dass eine Performance-Fee auch dann anfällt, wenn der Fondsanteilpreis noch nicht wieder neue Höchststände erreicht hat. Umgekehrt kann auch der Fall eintreten, dass der Fondsanteilpreis neue Höchststände erreicht hat, aber gleichwohl keine Performance-Fee anfällt.

³ Anteile der Anteilklasse A sind nicht ausschüttend, während Anteile der Anteilklasse D als ausschüttende Anteile ausgegeben sind. Es ist geplant, dass in der Anteilklasse D nur der in der Regel sehr geringe steuerpflichtige positive Ertrag der Fonds ausgeschüttet wird.

PORTFOLIOSTRUKTUR zum 31. August 2010



Aktienfonds Global (Value)	6,1 %
Aktienfonds Europa (Value)	2,3 %
Aktienfonds Goldminen	0,7 %
Aktienfonds (Absolute Return)	10,5 %
„Alpha Strategie“	10,0 %
Mischfonds	1,7 %
Rentenfonds (Absolute Return)	26,7 %
Rentenfonds Staatsanleihen	3,1 %
KfW-Anleihen	2,6 %
IKB-Anleihe	2,2 %
Rentenfonds Unternehmensanleihen	8,5 %
Wandelanleihenfonds Global	1,8 %
Immobilienfonds	4,5 %
Managed Futures Fonds	1,0 %
Hedgefonds	7,3 %
Termingeld	1,9 %
KfW - Floater	2,3 %
Liquidität	6,8 %

DER SAUREN GLOBAL DEFENSIV IN DEN MEDIEN



„Die besten Fonds aus unserem
Dauertest – Mischfonds mit
geringem Risiko: Sauren Global
Defensiv.“ [3/2010]



1. Platz
Sauren Global Defensiv
(über 1 Jahr)



„Von sieben benoteten Sauren Dachfonds
tragen drei Note 1, vier Note 2. Eine
exzellente Quote.“
[08/2010]

Diese Information dient der Produktwerbung. Dieses Schriftstück stellt kein Angebot und keine Aufforderung zum Kauf von Anteilen des SAUREN GLOBAL DEFENSIV dar. Verbindliche Grundlage für den Kauf des Fonds sind der jeweils gültige Verkaufsprospekt (nebst Anhängen und Satzung), der zuletzt veröffentlichte und geprüfte Jahresbericht und – soweit bereits nach dem letzten Jahresbericht veröffentlicht – der letzte ungeprüfte Halbjahresbericht, die bei dem nebenstehenden Vertriebspartner oder der SAUREN Fonds-Service AG, Postfach 10 28 54 in 50468 Köln, kostenlos erhältlich sind. Der Fonds weist auf Grund seiner Zusammensetzung erhöhte Wertschwankungen auf, d. h. die Anteilpreise können auch innerhalb kurzer Zeiträume erheblichen Schwankungen nach oben und nach unten unterworfen sein.

Beratung, Service und Vermittlung durch:

Vertriebspartner